

DU BIST EIN KUNDE- ZUM-KÖNIG- MACHER?

mocopinus



▪ Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Am Standort Ammelshain ab sofort

Mocopinus ist eines der führenden Industriebelwerke in Europa. Wir erschaffen in Holz und Farbe, realisieren individuelle Ideen und gestalten eine verantwortungsvolle Zukunft. An unseren drei Standorten Ulm, Karlsruhe und Ammelshain arbeiten über 330 Beschäftigte an der Fertigung von zertifizierten Vollholzprofilen für Fassade, Innenausbau und Terrasse sowie Farben aus dem eigenen Lacklabor mit angeschlossener Lackfabrik. Unser zukunftsorientiertes Unternehmen legt großen Wert auf Mitarbeiterzufriedenheit, Innovation und Nachhaltigkeit. Neue Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter werden umfassend eingearbeitet und dürfen sich auf spannende Aufgaben freuen.

Möchten Sie Teil von #TeamHolywood werden? Dann senden Sie uns Ihre Bewerbung als PDF an: jobs@mocopinus.com

IHRE AUFGABEN

- Betreuung und Beratung von Bestandskunden
- Bearbeitung von Kundenanfragen sowie Erstellung von Kalkulationen und kundenindividuellen Angeboten
- Mitwirkung bei der Identifikation und Akquise potenzieller Neukunden in enger Zusammenarbeit mit dem Außendienst
- Proaktive Beteiligung an der Weiterentwicklung und Optimierung interner Vertriebsprozesse
- Verwaltung und Aufbereitung von Kunden- und Artikeldaten
- Auftragsannahme, -verfolgung und -abwicklung

IHRE QUALIFIKATIONEN

- Erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung im kaufmännischen Bereich oder eine vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst, idealerweise in der Holz- oder Baustoffbranche
- Kenntnisse in einem ERP-System, vorzugsweise MS Dynamics Navision
- Fließende Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Technisches und wirtschaftliches Verständnis
- Zuverlässige, ergebnisorientierte und systematische Arbeitsweise
- Ausgeprägte Service- und Kundenorientierung und eine hohe Beratungskompetenz
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten und Verhandlungsgeschick sowie ein hohes Maß an Eigenverantwortung runden Ihr Profil ab